

SENIOR EXECUTIV

GENERAL MANAGEMENT | BUSINESS | CORPORATE FINANCE
CENTRAL & EASTERN EUROPE

Senior -Executiv cu o larga experienta pentru a genera performanta in medii economice complexe, impartasind integritate si excelenta profesionala

Exponent al schimbarii in revitalizarea si cresterea organizatiilor comerciale prin impunerea de masuri strategice si operationale. **20 ani** experienta dovedita lucrand intre altele ptr Bank Austria Creditanstalt, BERD si Citibank in Finantarea companiilor publice din sectorul energetic si gaze naturale, in calitate de director executiv si consultant institutional. Experienta extreme de larga in, general management, dezvoltarea vanzarilor si finante. Experienta regionala include Romania, Europa de Est si Turcia. Fluent: Engleza, Franceza si Romana.

In mod repetat m-am inhamat la provocari complexe si am livrat rezultate.

- **15 ani de serviciu dedicat si success deosebit cu Ministerul Finantelor, Citibank, EBRD si Bank Austria Creditanstalt Group (BA~CA)**, ca *Director - Corporate Banking* - HVB Bank Romania (*membru BA~CA*) si *culminand* Presedinte/Director General al CA~IB Corporate Finance (*membru BA~CA*), generand un portofoliu de finantari exceptional in zona energetica, construind parteneriate strategice si echipe de lucru, dezvoltand informatii financiare and ducand la bun sfarsit tranzactii comerciale importante.
- **Recuperarea unor pierderi substantiale si depasirea asteptarilor clientilor** in cazul unor restructurari de imprumuturi comerciale importante, apararea intereselor acestora impotriva creditorilor verosi. Formularea si impunerea unor initiative de recuperare de success in situatii de dispute comerciale.
- **Dezvoltarea unui business profitabil** specializat in finantari structurate.

Strategie & Crestere	Dezvoltare & Vanzari	Finante & Control Riscuri
Planificare Strategica & Executie	Dezvoltare & Negocieri	P&L Planificare & Administratie
Managementul schimbarii	Produce noi	Consultanta, Analiza & Modelare
Business multi-cultural	Structurare tranzactii	Aprobari expuneri Credit
Bugetare & Alocare Resurse	Achizitie clienti	Management Lichiditati
Inovatii & Solutii	Relationship Management	Valorificare Lichiditati

SUMMAR PROFESSIONAL

CAPITAL IDEAS Inc. *ianuarie 2007, Capital Ideas - consultanta plasare capital investitori internationali in sectorul de servicii financiare Romania*

► **Presedinte/Director General:** Creat business plan, negociat strategic parteneriate strategice cu furnizori de capital si stabilit de relatii stranse cu clienti. Conduc intregul effort de marketing, vanzari, finantare si operare, extinderea si in domeniul de restructurare credite, consultanta si recuperare debite.

- **Patrunderea** in sectorul serviciilor financiare
- **Constructia** unei afaceri cu mize importante in companiile tintite.
- **Extinderea** bazei de client, incluzand si sectorul serviciilor business-to-business
- **Incheiere** tranzactii cu success

ROMREAL februarie 2006 - octombrie 2012.

► **Director Ne-executiv - Membru in Consiliul Director :** Am contribuit la listarea cu success a companiei RomReal la Bursa de Valori din Oslo - Norvegia si la stabilirea strategiei si liniilor generale de activitate

► **ROMREAL LTD -Listata pe Bursa de Valori Oslo - Compania construieste apartamente rezidentiale ptr cumparatori din clasa de mijloc si proprietati comerciale in zone cu potential . Livrat si vandut Proiecte rezidentiale in Constanta.**

CA~IB CORPORATE FINANCE BERATUNGS GMBH *Corporate Finance & Investment Banking of Bank Austria-Creditanstalt, ianuarie 2005 - noiembrie 2006*

► **Presedinte Director General / CA~IB Corporate Finance Romania:** Conducerea cu succes si directionarea strategica a business-ului, revigorarea companiei.

Instituirea de masuri strategice, accelerarea revigorarii

- **Restructurarea** diviziilor ne-essential/ne-profitabile

MIHAI GABRIEL BUIA

Ro: + 40 722 294 514

mihai_buia@yahoo.com

CA~IB CORPORATE FINANCE BERATUNGS GMBH (continuare)

- **Identificarea & angajarea** profesioniști respectați și re-valorificarea celor existenți
- **Recastigarea** clienților pierduți, îndeplinirea tintelor operationale și financiare

Incheierea cu succes de tranzacții mai mari de EUR 800 milioane, incluzând tranzacții de marca în domeniile respective:

- ▶ **Servicii Financiare:** achiziția Bancii Tiriac de către Bank Austria Creditanstalt pentru EUR 248m,
- ▶ **Sector Gaze Naturale:** achiziția Distrigaz Nord SA de către EON Ruhrgas, Distribuitor de gaze naturale german, ce achiziționat 51% din Distrigaz Nord, distribuitor român de gaze naturale, ptr. EUR 303m.
- ▶ **Sector Energetic:** achiziția Electrica Oltenia SA de către CEZ -Ceske Energeticke Zavody a.s. (CEZ), colosul energetic Ceh, ce a achiziționat Electrica Oltenia SA, distribuitor român de electricitate, ptr EUR 150m.

BANK AUSTRIA CREDITANSTALT iunie 2002 - ianuarie 2005

▶ **Director – Conducător Adjunct Corporate Banking Romania:** Formulată strategia de creditare a sectorului corporatist, strategia de management lichidități clienți precum și întreaga execuție a acesteia. Utilizarea produselor și capacităților existente pentru îndeplinirea obiectivelor strategice de creștere a veniturilor și marire a cotei de piață. Inițiat parteneriate strategice în administrarea lichidității clienți, planificare, conducere alocare resurse umane în activitatea zilnică de vânzări și activitatea de operare.

- **Îndeplinit** toate obiectivele bancii în zone cote de piață, profituri și calitate portofoliu credite
- **Creșterea** finanțării sectorului corporatist al bancii cu suma de EUR 2,5 miliarde.
- **Structurarea & Execuția** unor tranzacții de credit inovative și complexe (vezi anexa)

BERD – BANCA EUROPEANĂ DE RECONSTRUCȚIE ȘI DEZVOLTARE – Londra, Marea Britanie–aprilie 2001-mai 2002

▶ **Bancher – BERD – Grup Infrastructură & Energie /Focus regional focus Europa Centrală și de Est (ECE)**

- **Selectionat** ptr a lucra în noul departament creat de structurare a tranzacțiilor, le sediul central din Londra
- **Dezvoltat** cunoașterea aprofundată a pieței ECE și a multiplelor provocări și oportunități oferite de țările ECE, în particular câștigarea unei experiențe serioase în sectoarele Energetic și Public.

CITIBANK ROMANIA – ianuarie 1996 - aprilie 2001

▶ **Senior Manager – Corporate Banking.**

- **Stabilirea** relații client cu toate companiile românești importante (RENEL, CONEL, ROMGAZ, Romtelecom, MobiFon, Termoelectrică, Distrigaz, Alro, Electrică, Sidex, Tarom și multe altele)
- **Preluat responsabilitatea** identificării și structurării tranzacțiilor eligibile finanțării de anvergură
- **Relocare** Istanbul și Londra

MINISTERUL FINANTELOR – septembrie 1992- iulie 1995

- **Directia Concurență –** echipa documentare internațională legislație de concurență
- organizare seminării naționale asupra regulilor UE de concurență

PROFIL PERSONAL

- **MASTER IN BUSINESS ADMINISTRATION** April, 1995 Graduate School of Management UQAM/ McGill University și Academia de Studii Economice București
- **MASTER FACULTATEA ELECTROTEHNICĂ** iulie 1992 Universitatea Politehnica București
- **HOBII:** tenis, atletism, fotbal, excursii montane și calătorit, sah și lectură.
- **OTHER ACTIVITIES:**
 - **Membru Fondator al Romanian-British Business Club** (www.rbcuk.info) Marea Britanie - 2001.

ANEXA

Finantari de Anvergura Regionala

Finantari importante personal aranjate si duse la bun sfarsit la BA~CA Group:

- Sole Arranger - ALRO 105 million Acquisition Finance 2004, Terapia 40 million Equity refinancing 2004
- BA~CA Arranger – ROMGAZ EUR 60 million syndicated loan - 2004;
- BA~CA Joint Arranger USD 300 million syndicated loan MobiFon – August 2002.
- BA~CA Joint Lead Manager:
- USD 200 million Repackaged Loan into Fiduciary Notes – Termoelectrica - December 2002
- USD 120 million Repackaged Loan into Fiduciary Notes – 18 Termo-Power Plants- December 2002

Finantari de marca personal aranjate si duse la bun sfarsit la Citibank:

- USD 150 million-1997 RENEL-Electricity Authority Revolving Capital financing
- USD 50 million-1998 CONEL National Term Loan
- USD 138 million –2000 Syndicated Term Loan Government of Romania/Termoelectrica
- CHF 30 million Iron Gates I CONEL –2000/Swiss ECA based
- STS - Telecom. – USD 67million, 11 year buyer facility (deliveries from Nortel Networks) 2000
- CHF 28 million Iron Gates II Hidroelectrica –2001/ Swiss ECA based financing
- Other Transactions: USD 25 million - Romtelecom National Fixed Line Operator 1998-2000
- USD 25 million MobiFon /GSM Equipment Financing in a highly inflationary environment 1999, 2000;
- USD 30 million Interest Rate Swap MobiFon-2000; and many more.

